



جامعة بغداد - كلية الاعلام - قسم العلاقات العامة

اسئلة الامتحان النهائي للعام الدراسي ٢٠٢٣/٢٠٢٢



المادة : العلاقات العامة الدولية

الزمن : ثلاثة ساعات

المرحلة : الرابعة

ملاحظة (الإجابة عن أربعة أسئلة فقط)

س١:

هناك عدد من النقاط التي يمكن من خلالها ان نفرق بين العلاقات العامة والعلاقات العامة الدولية ، اشرحها بالتفصيل ؟ (١٥ درجات)

س٢:

أ- ما الفرق بين ممارسة العلاقات العامة والبروتوكول؟ ووضح ذلك بجدول . (٨) درجات

ب- أن العلاقة بين القوة الجامدة للدولة والتي تتضمن القوة الاقتصادية والعسكرية، وقوتها الناعمة تتضمن ثلاثة جوانب أساسية عددها؟ (٧ درجات)

س٣:

ا - عدد انواع الصورة الذهنية ، ثم اشرح واحدة منها . (٨ درجات)

ب - اشرح واحدة فقط من استراتيجيات العلاقات العامة الدولية في السياسة الخارجية . (٧ درجات)

س٤:

عرف خمسا مما يأتي (العلاقات العامة الدولية ، السياسة الخارجية ، الدبلوماسية ، البروتوكول ،
العلمة ، الصورة الذهنية) (١٥ درجة)

س٥:

تحدث بالتفصيل عن جماهير العلاقات العامة الدولية (١٥) درجة

أ.د. محمد العامي

رئيس القسم

أ.د. باقر موسى

أستاذ المادة

جامعة بغداد - كلية الاعلام - قسم العلاقات العامة

استلة الامتحان النهائي للعام الدراسي ٢٠٢٣/٢٠٢٢

المادة : العلاقات العامة الدولية

المرحلة : الرابعة

د. باقر موسى

ملاحظة (الإجابة عن أربعة استلة فقط)

س: ١:

هناك عدد من النقاط التي يمكن من خلالها ان نفرق بين العلاقات العامة والعلاقات العامة الدولية ، اشرحها بالتفصيل ؟ (١٥ درجات)

١ . تمارس العلاقات العامة على مستوى شركات ومؤسسات محلية بينما تمارس العلاقات العامة الدولية من قبل سفارات شركات متعددة الجنسيات منظمات .

٢ . تهدف العلاقات العامة الى كسب وتغيير اتجاهات الرأي العام المحلي في حين تهدف العلاقات العامة الدولية الى تغيير الرأي العام العالمي تجاه قضايا معينة كقضايا تلوث البيئة والدفاع عن حقوق الانسان .

٣ . تهدف العلاقات العامة الى بناء الصورة الذهنية للمؤسسة بالاعتماد على ممارسة حملات التسويق الاجتماعي وتعزيز مبدأ المسؤولية الاجتماعية تجاه الجمهور ، في حين تهدف العلاقات العامة الدولية الى بناء الصورة الذهنية للمنظمات والشركات متعددة الجنسيات بالاعتماد على رعاية الاحداث الدولية وشراء المساحات الاعلانية في وسائل الاعلام الاجنبية .

٤ . تختلف العلاقات العامة عن العلاقات العامة الدولية في طبيعة الاستراتيجيات الاتصالية التي تعتمد عليها في ممارسة نشاطها الاتصالي مع الجمهور.

٥ . طبيعة الجماهير التي تتعامل معها العلاقات العامة تختلف عن طبيعة الجماهير التي تسعى العلاقات العامة الدولية ان تمارس نشاطها الاتصالي في بلدانها من حيث اللغة والثقافة وطبيعة العادات والتقاليد .

٦ . اثرت العولمة والانفتاح على الاسواق العالمية الجديدة واعتمد مبدأ سيادة الرأسمال على العلاقات العامة الدولية في حين مارست تأثير قليل على العلاقات العامة .

٧ . تسعى العلاقات العامة إلى تبني خطط وبرامج تختلف في مستوى التخطيط عن البرامج التي تهدف العلاقات العامة الدولية إلى تحقيقها .

٨ . تستعين العلاقات العامة بالانترنت لممارسة نشاطها الاتصالي تجاه الجماهير بهدف التعريف بالمؤسسة وانجازاتها ، وال العلاقات العامة الدولية تستعين بالانترنت ايضا ولكن بمستوى تفاعلي عالي



بالاعتماد على خبراء في مجال تصميم المواقع الالكترونية وتضمينه عدد من الاستبيانات الالكترونية شهر يا من أجل التعرف على رأي الجمهور بالخدمات المقدمة من قبل الشركة أو المنظمة

۲:

- أ- الفرق بين العلاقات العامة والبرتوكول

ب- أن العلاقة بين القوة الجامدة للدولة والتي تتضمن القوة الاقتصادية والعسكرية، وقوتها الناعمة تتضمن ثلاثة جوانب أساسية عددها؟ (٧ درجات)

ج- ما الفرق بين ممارسة العلاقات العامة والبرتوكول؟ ووضح ذلك بجدول . (٨) درجات

البرتوكول	العلاقات العامة
<p>تمارس من قبل موظفٌ مختصٌ من إجراءات وقواعد التنظيم وفق إطار البرتوكولات الرسمية</p>	<p>تمارس من قبل مختصٌ ذو خبرة و دراية بمهنة العلاقات العامة</p>
<p>مجموعه من القواعد والإجراءات والمعايير الرسمية المتفق عليها في إطار انظمة الدول</p>	<p>فون وعلم متكملاً قائم بحد ذاته</p>
<p>تمثل تطبّق لكل القواعد والإجراءات التنظيمية من أجل نجاح السّاسة الدبلوماسية للدولة أو المؤسسة</p>	<p>تمثل كل ما يتعلّق بالأنشطة الاتصالية وغّير الاتصالية التي تقوم بها المؤسسات الحكومية وغير الحكومية لتحقيق اهدافها</p>
<p>قواعد وأنظمة واجراءات ثابتة</p>	<p>اساليب وانشطة واجراءات</p>

أولها : أن القوتين متداخلتان مع بعضها البعض، حيث تدعم كل منها الأخرى على النحو الذي يكفل بلوغ أهداف سلوكية معينة.

وثانيها : أن العالم يشهد الآن تحولاً من الاعتماد على القوة العسكرية، والكثافة السكانية، واعتبارات الحفاظ على الاعتماد على القوة الاقتصادية والتكنولوجيا والمعلومات، والتعليم.

وَتالثاً : أن الاعتماد على مصدر واحد للقوة لم يعد كافياً لبلوغ الأهداف المرجوة في عالم اليوم.

س٣:

- ا - عدد انواع الصورة الذهنية ، ثم اشرح واحدة منها . (٨ درجات)
- ب - اشرح واحدة فقط من استراتيجيات العلاقات العامة الدولية في السياسة الخارجية . (٧ درجات)

ا--- اولاً: الصورة الذهنية النمطية:

ان مجاميع الصور الذهنية هي التي تقود الى تكوين او تشكيل الصورة الذهنية النمطية التي تمتاز بالثبات وبهذا فان الصورة النمطية هي مجموعة من الصور الذهنية تحوي تجمعاً من الانماط والسمات المستخدمة لتعريف شخص او جماعة او ظاهرة دون الاشارة الى فروق او مزايا او سمات خاصة او فردية وتبني هذه الصورة على اساس التجربة المحدودة والافكار البسيطة العامة والثابتة والمشوهة والمحizada او المحايدة في بعض الاحيان والمستخلصة من مصادر معرفية تاريخية وراهنة وهي بمجملها تراكمية ٢ . كما انها ايضاً تصور يتصف بالتصلب والتبسيط المفرط لجماعة ما يتم في ضوء وصف الاشخاص الاخرين الذين يتبعون الى هذه الجماعة وتصفهم استناداً الى مجموعة من الخصائص والصفات والسمات المميزة لتلك الجماعة ٣ . ووفق هذا المفهوم فان الصورة الذهنية النمطية ترکز المعلومة المولدة للاستنتاجات في جانب بارز في ذهن الشخص مثل جنسه او العنصر الذي ينتمي اليه او قوميته او أي شيء يشكل في ذهنه حيزاً مهماً من محیطه وعادة ما يكون ذا مدیات زمنية طويلة، وتولد تلك الصورة الذهنية النمطية احكاماً ثابتة راسخة. ومن هذا نستنتج انها تصورات مجردة باللغة التبسيط والتعميم يحملها شخص او مجموعة اشخاص عن جماعة او ظاهرة معينة.

ثانياً: الصورة الذهنية القومية:

وتعرف بانها منظومة من الانطباعات والافكار والاتجاهات التي تكون تمثيلاً عاماً او سائداً، فهي عبارة عن وصف موجز او تصور موحد لشعب دولة ما او حكومته .

وقد تناول العديد من الباحثين موضوع الصورة الذهنية القومية وتوصلت تلك الدراسات الى ان بناء تلك الصورة يستند اساساً الى المراحل الاولى لتكوين الشخصية كما في افتراض تشابه اساليب تربية الاطفال في مجتمع ما وهذا ما يفسر تشابه سلوك وتصرفات هؤلاء حين يصبحون أفراداً بالغين في ضوء افكارهم وآرائهم .

وتنس الصورة الذهنية القومية في ضوء ما تقدم بالسمات الآتية:

هـ- قد تكون الصورة الذهنية القومية ممثلة لعدة شعوب، وعدة مجتمعات في مدة زمنية محدودة لكنها غالباً ما تكون قصيرة الامد.

ويتصدى نشاط العلاقات العامة في تصحيح او معالجة او بناء الصورة الذهنية القومية داخلياً في مجتمع المصدر او خارجياً في المجتمعات الخارجية الأخرى كحملات العلاقات العامة نحو تحسين صورة شعب تجاه شعب او امة تجاه امة.

ثالثاً: الصورة الذهنية المقولبة:

وهي تعني الاحكام والصفات والتقديرات العامة الايجابية او السلبية النابعة من الانطباعات الذاتية والمستندة الى خلفية الارث الثقافي والبعد الايديولوجي والتراث المعرفي والتي تطلقها جماعة بشرية على جماعة اخرى او كيان جماعي تكراراً نتيجة الاحكام المسبقة التي تحملها حولها .

وهذه الصورة الذهنية تتكون كنتيجة لتراكمها في اذهان الجمهور وتسمى ايضا بالصور الذهنية النمطية المقولة تتحدد خصائص الصورة الذهنية المقولة بما ياتي:

غالباً ما تكون الصورة الذهنية المقولة اساساً لبناء المعتقدات والقيم.

رابعاً: الصورة الذهنية المتخيلة:

ويقصد بها العمليات العقلية التي يقوم بها عقل الانسان حينما يتعرض الى استشارة الوحدات المعرفية كالمواقف والانطباعات والحقائق والافكار المتعلقة برموز تلك الاستشارة وما يصاحب تلك العمليات من تذكر وتفكير بدون اطلاق للاحكم ، بشرط الغياب المادي للمثير المتخيل، وهذا يعني انه عندما تترابط الافكار طبيعياً بما يناسب درجة الخبرة والمعرفة او منطقياً، حيث يعمل الفرد على اقامة علاقات غير معقولة بين تلك الافكار وعن طريق تلك الترابطات المتكررة يتوصل الفرد الى نتائج عديدة في التفكير معظمها تحمل الخطأ او التحامل او التهويل او التضخيم .

وعلى اساس ما تقدم فان الصورة الذهنية المتخيلة تتسم بالسمات الآتية:



١- ان الصورة الذهنية المتخيلة غير نمطية.

٢- تتسم بانها مستترة لا تظهر كاستجابات سلوكية.

خامساً: الصورة الذهنية الوافية:

وهي مجموعة من المعلومات والمدخلات الجديدة التي تصل الى الذهن ومن ثم الى الصورة الذهنية المخزونة والتي يمكن ان تؤثر فيها .

والصورة الذهنية الوافية هي احدى انواع الصور الذهنية تتولد في صونها وعلى اساسها صورٌ جديدة او تصح صوراً قديمة او مستحدثة او تحذف صوراً بشكل نهائي لتحول محلها وقد تهمل الصور الذهنية الوافية ذاتها لعدم تلائمها او لتكرارها في الذهن دون الفائدة منها.

ان ابرز سمات الصورة الذهنية الوافية ما ياتي:

أ- تمتاز الصورة الذهنية الوافية بانها كثيرة جداً ومتعددة ومتباعدة.

ب- لا تشكل الصور الذهنية الوافية بمجموعها صوراً ذهنية قابلة للخزن.

سادساً: الصورة الذهنية التذكرية:

وتعني استرجاع الصور الذهنية المخزونة للمعلومات والبيانات الحسية حينما يتعرض الفرد الى مثير يتمثل في صور ذهنية مشابهة او الصور الذهنية المخزونة ذاتها، إذ يعاود الفرد استذكارها مرة اخرى في ضوء مقارنة هذه الصور ومواءمتها وتطابقها مع الصور المسترجعة .

اما سمات الصورة الذهنية التذكرية فهي:

١- الصورة الذهنية التذكرية في الغالب ذات مدیات زمنية طويلة الأمد.

٢- لا تشكل في العادة الصورة الذهنية التذكرية تأثيرات او تغييرات كبيرة.

سابعاً: الصورة الذهنية المكونة للاتجاه:

تعرف الصورة الذهنية المكونة للاتجاه بانها هي التي يمتلكها الفرد وتحدد الاطار المرجعي للتعامل مع الاشياء بصورة ثابتة .

وفي هذا السياق فان التعميمات التي تدخل ضمن اطار الصورة الذهنية المكونة للاتجاه تتحدد في نوعين رئيسيين .

١- الصورة الذهنية السياسية: تعد الصورة الذهنية السياسية من احدث انواع الصور الذهنية من حيث التعامل مع الجمهور ومن حيث خصوصها للبحوث والدراسات الاجتماعية والنفسية، واذا كانت العلاقات العامة تؤدي دوراً مهماً في بناء الصورة الذهنية للمنظمات والهيئات المختلفة فهي تقوم بالدور نفسه بالنسبة للاحزاب والشخصيات السياسية في المجتمعات المختلفة وقد انتشر مفهوم الصورة الذهنية السياسية في الخمسينيات من القرن الماضي وخاصة في الولايات المتحدة الاميركية كتعبير عن منزلة او هالة الحزب او الفرد في الحياة العامة .

٢- الصورة الذهنية الدينية: يقوم الدين برسالته الكبرى والتي لا يمكن ان يضطلع بأبعانها غيره، ولا تحقق تلك الرسالة اهدافها البناء واغراضها الرشيدة الا على أسسه وقواعده فيربط بين المقياس الخلقي الذي يضعه للإنسان وحب الذات المترکز في فطرته .

تصف الصورة الذهنية الدينية بانها ثابتة مستقرة صعبة التغيير.

ب-- أولاً : استراتيجيات بناء العلاقات :

تعد استراتيجيات بناء العلاقات من العمليات التي تستند إلى تكريس كافة الإمكانيات التي تعمل على إحداث تفاهم دولي متبادل بين كل من المنظمات والحكومات والهيئات التي تمارس أنشطة العلاقات العامة الدولية في المنظومة الدولية والمجتمع الدولي ، وتعتمد هذه الاستراتيجية على جهود علمية وعملية تتم عن طريق متخصصين في هذا المجال وهم يمثلون القنوات الرئيسية للقيام بنشاط العلاقات العامة الدولية .

وتمثل هذه الاستراتيجية انتقالاً منطقياً و موضوعياً إلى عملية تحقيق الأهداف ، إذ تعمل كل الحكومات والمنظمات التي تمارس العلاقات العامة الدولية على بناء علاقات قوية ومستمرة مع وسائل الاتصال المختلفة ومع قيادات الأجهزة الحكومية والشخصيات البارزة في الدول التي تعمل فيها بهدف فتح قنوات رسمية وغير رسمية تسهل عملها فيها ، وتمتد هذه الاستراتيجية إلى بناء علاقات غير مباشرة مع أفراد المجتمع في مختلف الدول من خلال تقديم خدمات معينة سواء كانت خدمات في الجانب الثقافي أو الجانب الاجتماعي أو الجانب الصحي أو الجانب الإنساني على نحو يبعث الشعور بالانتماء والمسؤولية ، وانخراط هذه المنظمات في معالجة القضايا المختلفة والمشكلات التي تعاني منها الدول مثل ممارسة

السبل المختلفة للتخفيف عن المتضررين من الكوارث الطبيعية سواء بالمساعدات المباشرة أو تهيئة الظروف المناسبة لهم للعودة إلى الحياة الطبيعية، كما وتحتاج تلك العلاقات أشكال مختلفة أخرى تتمثل في عمليات الاتصال الشخصي المباشر بين مسؤولي هذه المنظمات والحكومات للتعبير عن وجهات النظر وتبادل الآراء حول مختلف القضايا ، كما يعد الاهتمام بقيادات الرأي في المجتمعات الدولية وتوطيد الصلة مع الهيئات والمجالس الثقافية والمهنية من أهم استراتيجيات بناء العلاقات المستخدمة في العلاقات العامة الدولية.

ثانياً : استراتيجية الاتصال :

يمثل الاتصال استراتيجية التنفيذ في العلاقات العامة الدولية إذ يتيح لها الاتصال مع عناصر البيئة الخارجية التي تتبادل معها المصالح والاحتياجات ، فالاتصال الفعال لا يبني على مجرد بث رسالة ذات مضمون معين وإنما هو يمثل عملية تفاعلية تبادلية مستمرة ، لذلك يطلق على استراتيجية الاتصال أحياناً باستراتيجية التفاعل والذي يتمثل نشاط متبادل ينطوي على عمليات التأثير والتآثر المتبادل بين أطراف العملية الاتصالية تكون فيه أفعال كل طرف حافزاً لردود أفعال الطرف الآخر وهو غالباً ما يوصف بالتواصل متضمناً نوعاً من الاحتكاك والمبادلة ، لذلك تعمل استراتيجية الاتصال على إيجاد مناخ للتفاعل والتعاون والصراع الدولي وتتبادل الأدوار الاجتماعية بين جماهير المجتمعات بفعل حركية وتأثير عناصر الاتصال فيما بينها لذلك فإن الجمهور يشتهر في اتصالهم بشيء واحد هو المحتوى الاتصالي ، مما يعني إن المشاركة بين أطراف العملية الاتصالية ما هي إلا عملية ترمي للوصول إلى فهم معين نحو المعلومات المقدمة حول قضية أو حدث معين أو ظاهرة معينة وهو ما يطلق عليه بالممارسة الثانية أو المشاركة أو التحكم.

ثالثاً : استراتيجية الإقناع :

تسعى هذه الاستراتيجية إلى تغيير وجهات النظر حول قضية ما سياسية أو تجارية أو سلوكيّة في المجال الدولي لدى الأفراد والجماعات ، إذ تخاطب هذه الاستراتيجية العواطف والانفعالات وتعتمد على الإقناع بالبراهين والحجج والأدلة التي تؤيد وتبثّ صحة وجهات النظر ، إذ إن التفكير المنطقي الذي يقوم على الأدلة هو نوع من التفكير يساعد في الوصول إلى أفضل إجابة للأسئلة التي يمكن أن تواجه بها أو المشكلات التي تحاول أن تجد لها حل ، كما تعتمد هذه الاستراتيجية على عملية الإقناع بالكلام المباشر المؤثر عن طريق القدرة على عرض الحقائق باستخدام الألفاظ ووصف وتصوير الأفكار والأراء والأحداث بشكل منطقي ، وتحريك الأذهان وإثارة العواطف والمشاعر معاً بالاعتماد على اللغة الواضحة والدقيقة دون إيهاب في عرض الموضوع والاعتماد على التبرير في المواجهة ، واستخدام أسلوب الاستمالة العقلية والعاطفية واستئثار الصور الذهنية واستخدام آليات الدفاع في صيغ التعبير ،

ربعاً : استراتيجية الحوار :

يتم استخدام هذه الاستراتيجية في المناقشات الفكرية المغلقة والمتعمقة حول المشكلات والأزمات المتوقعة حدوثها وكيفية الاستجابة لها ومعالجتها ، وفي عمليات تنفيذ برامج المسؤولية الاجتماعية ، إذ تعتمد هذه الاستراتيجية على الموقف الحركي الذي قد تتخذه الأطراف المتفاوضة أو المتحاوره حول قضية ما في إطار علاقة الارتباط بين أطراف العملية الحوارية ، وتعد هذه الاستراتيجية بمثابة عملية تبادل للأراء وعرض لوجهات النظر من قبل الأطراف المعنية بهدف حل مشكل معلقة بشكل مقبول ،

وذلك عبر التنازل عن بعض القضايا أو قبول الحلول الوسط مع الحفاظ على القضايا الجوهرية لضمان الحد الأدنى المقبول من المكاسب للجميع وتشمل هذه الاستراتيجية قاعدة أساسية في عملية صنع القرارات واتخاذها من أجل الوصول القرار الأفضل ، وكما أنها تتطلب إدارة فاعلة وهادفة ومنظمة وتحتاج إلى آليات وخبرات مختلفة تتعلق بالشخصية وتنظيم الأفكار والقدرة على التعبير عن الموقف الحواري أو التفاوضي وبشكل يعطي قيمة تفاوضية لكل قضية أو موضوع للنقاش ، كما وتسعى كل عملية حوار ونقاش إلى تحقيق أهداف تحدها أوليات توافق واقعها وإمكانيات كل طرف وطموحاته ، بحيث تترجم تلك الأهداف الاستراتيجية والخطط الموضوعة من قبل المتحاورين.



خامساً : استراتيجية بناء الإجماع :

تستخدم هذه الاستراتيجية لبناء علاقات مع البيئة الخارجية وعادة ما تطبق هذه الاستراتيجية عندما يكون هناك تعارض في المصالح بين أطراف يعتمد كل طرف منها في وجوده على الطرف الآخر ، وتستند هذه الاستراتيجية إلى نظريات التفاوض والصراع ، فالاعتماد على مبدأ الفاعالية في مواجهة المواقف المختلفة يعتمد على التعامل مع بيئه معقدة وديناميكية ويطلب ممارسة علاقات مبنية على استراتيجية التأقلم مع البيئة والاستجابة لها ، فالجماعات النشطة تمثل ضغطاً على الحكومات والمنظمات وتهديداً لاستقرارها ، لذلك يركز مبدأ الفاعالية على دراسة البيئة الخارجية ورصد تطوراتها وتحديد القضايا التي يمكن أن تمثل مشكلات للحكومات والكيفية التي يمكن أن نتعامل فيها مع هذه القضايا.

سادساً : استراتيجية التكرار :

تسعى هذه الاستراتيجية إلى ما يسمى بعمليات التثبت بالذاكرة والتي تعد أحد أهم المتغيرات المؤثرة في نجاح استخدام هذه الاستراتيجية مع التركيز على التكرار والتتنوع في المغزى والمضمون كونه أكثر فاعلية وتأثير من التكرار المتماثل أو المتشابه ، إذ أن الاختلاف والتتنوع في الأسلوب والمضمون مع ثبات الهدف في التكرار يساعد على تدعيم درجة التذكر والتثبت في الذاكرة لدى الجمهور ، أن استخدام هذه الاستراتيجية يبرز أهمية التنوع والتعددية في المداخل للقضايا المطروحة حتى تصل إلى الجمهور المستهدف لتحقيق الأهداف المتواخدة والقائمة على السعي للتأثير في اتجاهات الجمهور وسلوكياته وما يمكن أن يتحقق من تغيير لتلك الاتجاهات والأفكار نحو الفكرة أو القضية المثاره وتدعيمها ، وتقوم هذه الاستراتيجية على عمليات إدراكية مهمة تتمثل في (الانتباه - التركيز - الاهتمام - الاستجابة - التثبت بالذاكرة) .

وقد استخدمت استراتيجية التكرار بصيغ مختلفة كاستراتيجية تكرار المفردات أو الكلمات أو المصطلحات أو تكرار المعاني أو التركيز على قضايا معينة أو مشكلات وغيرها من القضايا التي تقع على المستوى الدولي .

سابعاً : استراتيجية الأبنية الثقافية العالمية :

تسعى هذه الاستراتيجية إلى التعامل مع الجماهير بوصفهم جمهوراً واحداً متجانساً مستفيدة من أوجه التشابه بين الثقافات ، وتستند هذه الاستراتيجية إلى أن الثقافة هي رؤية شاملة للعالم تتجسد في المفاهيم والقيم والظواهر والسلوك يجمعها عامل اللغة في المجتمعات وان تنوعت بتتنوع فئات هذه المجتمعات اجتماعياً وفكرياً ، لذلك فإن للثقافة بعداً إنسانياً عاماً ناتج عن عملية الترسيب الاجتماعي بين البشر إلى جانب عمليات التفاعل بين الثقافات المختلفة للشعوب.

ثامناً : استراتيجية الإعلام الخارجي :

تستند هذه استراتيجية إلى عملية شرح الحقائق والمعلومات وتوضيحها إلى الجماهير في الخارج بهدف إحداث تأثير في عقلية تلك الجماهير بما يخدم قضايا الدولة ومصالحها ، بمعنى إن هذه الاستراتيجية تعتمد على قاعدة مفادها قدرة الدولة أو ممثليها بايقاع التأثير في سياسة غيرها من الدول عن طريق الإعلام الخارجي وهو ما يسمى بالدبلوماسية المفتوحة أو الشعبية بالاعتماد على أركان ثلاثة الإبعاد تتمثل في قيام الحكومة بالتأثير في مواطني دولة أخرى ثم قيام هؤلاء بالتأثير في حكوماتهم ومن ثم قيام هذه الحكومات بتغيير سلوكها السياسي الخارجي بالشكل الذي ينسجم مع المطالب الجماهيرية وبالتالي مع مصالح تلك الدولة القائمة بعملية التأثير .

تاسعاً : الاستراتيجية العالمية المحلية :

تعتمد هذه الاستراتيجية على تكيف أنشطة المنظمات بما يتناسب مع الأوضاع المحلية في كل دولة وفي بعض الأحيان تستخدم استراتيجية اتصالية وفق ما يتناسب مع السمات الاجتماعية والاقتصادية للمجتمع ، كما إن هناك استراتيجية اتصالية قد تبنتها منظمة الأمم المتحدة أطلق عليها استراتيجية الرؤيا العالمية والصوت المحلي وهي تستند على تفصيل رسالة الأمم المتحدة العالمية وأنشطتها والمعلومات الخاصة بها بما يتناسب مع السياقات المحلية للدول المختلفة .

س٤:

عرف خمساً مما يأتي (العلاقات العامة الدولية ، السياسة الخارجية ، الدبلوماسية ، البروتوكول ،
العلومة ، الصورة الذهنية) (درجة ١٥)

العلاقات العامة الدولية ((ذلك النشاط المخطط الذي يهدف إلى تحقيق الرضا والتفاهم المتبادل بين المؤسسة وجماهيرها سواء كان داخلياً أو خارجياً من خلال سياسات وبرامج تستند في تنفيذها على الأخذ بمبدأ المسؤولية الاجتماعية)) ويذهب تعريف آخر إلى أن العلاقات العامة هي [[الجهود المخططة التي يقوم بها الفرد أو المنظمة أو الدولة لكسب ثقة الجمهور وتحقيق التفاهم المتبادل من خلال الاتصالات المستمرة والسياسات والافعال المرغوبة لتلبية احتياجات الجمهور في إطار ما هو ممكن (ومشروع)])

- السياسة الخارجية : الأنشطة التي تمارسها الدولة في الميدان الدولي عن طريق مؤسساتها المختصة بإتباع أساليب متنوعة وباستخدام وسائل متعددة بغية تحقيق أهداف معينة وهي تتأثر بالسياسة الداخلية للدولة .

الدبلوماسية : بأنها كافة الجهود المبذولة من قبل أحدى الحكومات للتأثير في الرأي العام أو وجهة نظر النخبة لشعب آخر غير شعبها بغرض تحويل السياسة الخارجية لهذا الشعب بما يتناسب واهداف هذه الحكومة "اما وزارة الخارجية الامريكية فقد وضعت، تعريفاً آخرأً للدبلوماسية الشعبية ينص على انها "البرامج التي تتبناها الحكومة والتي تعزز فيها تعريفها لدى باقي الدول والتأثير على الرأي العام فيها ووسائله الرئيسية في ذلك الشعوب، القرارات، التبادل الثقافي، الراديو والتلفزيون" .

ويعرف البروتوكول بأنه: "مجموعة من العادات، والقواعد، والإجراءات المكتسبة، وغير المكتسبة المتفق عليها، وال المتعلقة بالسلوك الاجتماعي، والخصال الحميدة، وفن المjalمة، ومراعاة الأسبقيات في المناسبات الرسمية، وغير الرسمية في العلاقات الدولية، والمحليه. والبروتوكول يشير إلى قواعد السلوك المتحضر الذي يتم ممارسته في التعامل الرسمي، وغير الرسمي

العلمة: الأوضاع الاقتصادية التي سبق شرحها نتيجة للتحولات التي طرأت على اقتصاديات المجتمع الغربي الرأسمالي في العقود الأخيرة ، والتي حولته من مرحلة المجتمع الصناعي إلى مرحلة ما بعد الصناعي أو مجتمع المعلومات أو مرحلة النمو الاقتصادي المبني على صناعة المعلومات ، والذي يقوم على المستوى الداخلي على بناء اقتصاد قوي ،

الصورة الذهنية هي الناتج النهائي للانطباعات التي تتكون عند الأفراد او الجماعات ازاء شخص معين او نظام او شعب او جنس بعينه او منشأة او مؤسسة او منظمة محلية او دولية او مهنة معينة او أي شخص اخر يمكن ان يكون له تأثير على حياة الانسان ، وت تكون تلك الانطباعات من ضوء التجارب المباشرة وغير المباشرة وترتبط تلك التجارب بعواطف الأفراد واتجاهاتهم ومعتقداتهم وعقائدهم . وبغض النظر عن صحة او عدم صحة المعلومات التي تتضمنها خلاصة هذه التجارب فهي تمثل بالنسبة لأصحابها واقعاً صادقاً ينظرون في ضوءه الى ما حولهم ويفهمونه او يقدرونها على اساسها

س: ٥

تحدد بالتفصيل عن جماهير العلاقات العامة الدولية (١٥) درجة
جماهير العلاقات العامة الدولية :

نستطيع أن نحدد الجماهير المستهدفة من قبل أنشطة العلاقات العامة الدولية على أساس الممارسة الحكومية لها وهو ما تقوم به وزارة الخارجية وقد حددت تلك الجماهير وفقاً لطابعها الرسمي وغير الرسمي وهي كما يأتي:

أولاً : الدول : تقسم على أساس الدولة كأساس ثابت والحكومة كهدف متغير وفي العادة فإن الاختلاف الكبير في الأنشطة والفعاليات الموجهة للدولة أو الحكومة في نفس الدولة ويبين هذا الاختلاف مثلاً في أن تكون نوعية الحكومة المشكلة في الدولة يسارية متطرفة أو لا تتماشى مع السياسة العامة للدول المستهدفة ، هنا يكون التعامل تلك الحكومة وفق العلاقات العامة الدولية يختلف مع كيانها كدولة وعادة ما يتم التوجّه في ضوء ممارسة أنشطة العلاقات العامة الدولية على التركيز في الفصل بين الدول باعتبارها كيان ثابت وبين الحكومة ككيان متغير غير مستمر.

ثانياً : المنظمات الدولية الرسمية : وهي المنظمات التي تعمل في نطاق الأسرة الدولية وفي محيطها ويشترط فيها الاعتراف الواسع والقبول في أوساط الدول مثل منظمة الأمم المتحدة الاتحاد الأوروبي والاتحاد الإفريقي ومنظمة التجارة العالمية ، وتحتفل استراتيجيات العلاقات العامة الدولية في التعامل مع هذا النوع من الجمهور إذ يتم التوجّه لها بوصفها ممثلة لمجموعة عناصر مختلفة ذات نشاطات موحدة سواء أكانت سياسية مثل منظمة الأمم المتحدة أو تجارية مثل السوق الأوروبية المشتركة أو إنسانية مثل منظمة اليونيسيف .

ثالثاً : شعوب الدول : هم الأفراد الذين يعيشون في الدول المستهدفة من العلاقات العامة الدولية ويقيمون ضمن محياطها الإداري والجغرافي ويشكل هؤلاء هدفاً استراتيجياً لأنشطة العلاقات العامة الدولية على اعتبار إن الصورة الذهنية للدول عند شعب دولة أخرى هو المفتاح الحقيقي للتعامل فيما بين الدولتين بل هو المعيار الثابت للتعامل فيما بين الدولتين ، ونجد بأن اغلب الدول حينما ترسم سياستها الخارجية تعتمد على العلاقات العامة الدولية في التوجّه لتلك الشعوب من أجل كسب تأييدها وبناء الصورة الذهنية الايجابية عنها .

رابعاً : المواطنين المقيمين في الدول (الحاليات) : وهم الأفراد الذين ينتمون إلى الوطن الأم ويقيمون في دول أخرى وهم على أنواع عدة فمنهم المهاجرون لأسباب مختلفة من ضمنها اللجوء السياسي او الإنساني (السياح ، الطلبة المبتعثون ، التجار) ويعود هؤلاء من الجماهير المهمة التي تستهدفها أنشطة العلاقات العامة الدولية لما يشكلونه من أداة من أدوات تنفيذ استراتيجيات أنشطة العلاقات العامة الدولية للدولة ، ففي دولة معينة يشكل هؤلاء وخصوصاً المهاجرين عنصر ضغط (لوبي) في الدول التي يقيمون فيها لعوامل عده منها أعدادهم الكبيرة ونفوذهم الاقتصادي أو الانتخابي وغير ذلك .

خامساً : المنظمات الدولية غير الرسمية : وهي المنظمات التي لا تخضع إلى سلطة رسمية سواء كانت تلك السلطة دولية أو إقليمية أو محلية ، وهي عادة ما تكون منظمات إنسانية كمنظمة أطباء بلا حدود ومنظمات المجتمع المدني المختلفة وغيرها .

سادساً : الشركات العالمية الكبرى : وهي الشركات التي تتسع في حجمها لتجطي أنشطتها دولاً متعددة ومجالات مختلفة ، وقد تنتهي هذه الشركات إلى دول فتسمى حينئذ الشركات متعددة الجنسية ، كذلك من الممكن أن تكون للدول أسهم في رأس المال تلك الشركات قد تصل إلى أن تمتلكها الدولة بالإضافة إلى شركاء آخرين يمثلون أفراد أو شركات أو دول ، وهناك العديد من تلك الشركات موزعة على أنحاء العالم كالشركات النفطية وشركات إنتاج السيارات وغيرها .

